

22 марта 2016 г.

Мировые рынки

Заявления представителей FOMC охладили игру на повышение

Рост финансовых рынков вчера замедлился почти до нуля (так, американские индексы акций прибавили всего 0,1%), доходности UST скорректировались вверх. Возможно, это стало реакцией на "ястребиные" высказывания не голосующих в этом году членов FOMC Д. Локхарт и Дж. Уильямс (глав ФРБ Атланты и Сан-Франциско) о необходимости повышения ключевой долларовой ставки, по крайней мере, на одном из двух последующих заседаний (экономические данные свидетельствуют о достаточных темпах роста, в то время как есть признаки появления инфляционных рисков). Тем не менее, опубликованная вчера макростатистика не свидетельствует в пользу улучшений: в феврале произошел спад продаж жилых домов на первичном рынке (на 7,1% м./м. против ожидавшихся -3% м./м.). Отметим, что участники рынка пока не верят в повышение ставки на апрельском заседании (вероятность события оценивается всего в 10%), также большинство (57,6%) не ожидает повышения ставки и в июне. Нефть продолжила рост, превысив отметку 41,5 долл./барр., Brent (в ожидании апрельской встречи стран-производителей нефти и сохранения мягкой политики ФРС). Произошедшая сегодня серия взрывов в Брюсселе, скорее всего, ухудшит конъюнктуру на рынках, однако заметной коррекции мы не ждем.

Экономика

Экономическая статистика февраля: рост зарплат ускорился, но реакции потребителей пока нет

Как мы уже упоминали, эффект високосного дня в феврале 2016 г., а также эффект низкой базы оказали существенное влияние на большинство экономических показателей февральской статистики. На наш взгляд, данные о зарплатах были искажены в наименьшей степени (у большей части работников зарплата не зависит от количества дней в месяце). По данным Росстата, темпы роста номинальных зарплат в январе-феврале 2016 г. были на уровне 5,5% г./г., таких высоких темпов не наблюдалось с лета прошлого года. Подобная динамика может указывать на индексацию заработных плат, прежде всего, в частном секторе, что должно несколько обеспокоить ЦБ. Вместе с тем, реальные зарплаты продолжают падать, хотя и меньшими темпами (- 3,1% г./г. в январе-феврале по сравнению с -10% в 2015 г.). Мы прогнозируем, что падение реальных зарплат будет продолжаться большую часть года, т.к. полномасштабная индексация как в частном, так и, тем более, государственном секторе в 2016 г. вряд ли возможна. Необходимо отметить, что розничные продажи пока никак не отреагировали на относительное улучшение динамики зарплат. Хотя их темпы падения в феврале снизились с 7,3% г./г. до 5,9% г./г., на наш взгляд, это полностью объясняется эффектом високосного года. Мы ожидаем, что, начиная со 2 кв. на фоне снижения инфляции падение розничных продаж все-таки будет замедляться, однако, остановку падения можно ожидать лишь к концу года.

Рынок корпоративных облигаций

Совкомфлот (ВВ+/Ва2/ВВ): штиль после высокого сезона

Компания опубликовала нейтральные результаты за 4 кв. 2015 г. ТЧЭ-выручка от перевозок нефти выросла на 14% кв./кв. до 139,6 млн долл. (несмотря на то, что традиционно 4 кв. является низким сезоном), от обслуживания шельфовых проектов - повысилась на 7% до 59,2 млн долл. Однако это было нивелировано падением ТЧЭ-выручки от перевозок нефтепродуктов (-13% кв./кв. до 52,9 млн долл.) и прочей выручки (-91% кв./кв. до 4,9 млн долл.). В результате общая ТЧЭ-выручка сократилась на 11% кв./кв. до 293 млн долл., ЕВІТОА – на 14% кв./кв. до 176 млн долл., а операционный денежный поток – на 19% кв./кв. до 171 млн долл. Капвложения выросли незначительно с 32 млн долл. в 3 кв. до 46 млн долл. и по-прежнему остаются существенно ниже суммы за 1П 2015 г. (487 млн долл.). Долговая нагрузка продолжила сокращаться, достигнув 3,5х Чистый долг/LTM ЕВІТОА против 3,7х в 3 кв. Евробонды SCFRU 17 продемонстрировали заметный ценовой рост с начала этого года: их доходность снизилась с YTM 6,2% до YTM 4,5%, при этом дисконт к EVRAZ 18 расширился со 123 б.п. до 197 б.п. Среди коротких бумаг SCFRU 17 предлагают все еще интересную доходность.

X5 заплатила дорогую цену за свой прошлогодний успех. См. стр. 2

МТС: будущее в светлых тонах. См. стр. 3



Х5 заплатила дорогую цену за свой прошлогодний успех

Выплаты менеджменту за 2015 г. составили 4,2 млрд руб., или около 7% скорр. EBITDA Вчера ритейлер X5 (ВВ-/Ва3/ВВ) опубликовал финансовые результаты по МСФО за 2015 г. Отчетность компании принесла большой сюрприз - на 4 кв. пришлись выплаты менеджменту в общем объеме около 4 млрд руб. (за год 4,2 млрд руб., или около 7% скорр. ЕВІТДА). В результате фактическая рентабельность по ЕВІТДА за 2015 г. составила 6,8% (-0,2 п.п. г./г.). Эти выплаты были обусловлены программой долгосрочного стимулирования менеджмента (двухэтапная программа, рассчитанная до 2019 г.), которая предполагает вознаграждение топ-менеджерам по результатам реализации операционных преобразований и роста доли X5 на рынке, а также выплатой выходных пособий. Мы полагаем, что хотя программа служит цели повышения мотивации ключевых управленцев в реализации агрессивной стратегии X5 по возвращению лидерства на рынке (по доле рынка и эффективности), она может также стать источником риска с точки зрения стабильности команды менеджмента, а также устойчивости и сбалансированности роста компании.

Ключевые финансовые показатели X5 Retail Group

| В млн руб., если не указано иное | 4 кв. 2015 | 4 кв. 2014 | изм. | 2015 | 2014 | изм. |
|----------------------------------|-----------------|------------|-----------------|-----------------|---------------|-----------|
| Выручка | 230 11 <i>7</i> | 181 588 | +27% | 808 818 | 633 873 | +28% |
| Валовая прибыль | 56 429 | 44 637 | +26% | 198 390 | 154 982 | +28% |
| Валовая рентабельность | 24,5% | 24,6% | -0,1 п.п. | 24,5% | 24,4% | +0,1 п.п. |
| EBITDA скорр.* | 1 <i>7 47</i> 2 | 13 634 | +28% | 59 413 | 46 404 | +28% |
| Рентабельность по скорр. EBITDA | 7,6% | 7,5% | +0,1 п.п. | <i>7</i> ,3% | 7,3% | О п.п. |
| EBITDA | 13 453 | 13 495 | 0% | 55 233 | 45 860 | +20% |
| Рентабельность по EBITDA | 5,8% | 7,4% | -1,6 п.п. | 6,8% | 7,2% | -0,4 п.п. |
| Чистая прибыль | 2 090 | 2 822 | -26% | 14 1 <i>7</i> 4 | 12 691 | +12% |
| Операционный поток | 23 654 | 13 598 | +74% | 35 48 <i>7</i> | 28 567 | +24% |
| Инвестиционный поток, в т.ч. | -22 05 <i>7</i> | -13 947 | +58% | -59 645 | -29 737 | +2,0x |
| Капвложения | 19 333 | 12 278 | +57% | 51 605 | 28 260 | +83% |
| Финансовый поток | 2 483 | 22 582 | -89% | <i>7</i> 498 | 19 344 | -61% |
| В млн руб., если не указано иное | | 31 д | ек. 2015 | | 30 сент. 2015 | изм. |
| Совокупный долг, в т.ч. | | | 144 215 | | 141 698 | +2% |
| Краткосрочный долг | | | 42 670 | | 44 220 | -3% |
| Долгосрочный долг | | | 101 545 | | 97 478 | +4% |
| Чистый долг | | | 135 25 <i>7</i> | | 136 857 | -1% |
| Чистый долг/EBITDA LTM** | | | 2,45x | | 2,48x | - |

^{*} Показатель EBITDA скорректирован на выплаты менеджменту

Источник: отчетность компании, оценки Райффайзенбанка

Сильные результаты бизнеса: маржа по скорр. EBITDA в 4 кв. 2015 г. достигла 7,6%

Между тем, финансовые показатели X5, очищенные от влияния выплат вознаграждения менеджменту, оказались сильными. Валовая маржа в 4 кв. 2015 г. составила 24.5% (-0,1 п.п. г./г.), что отражает тот факт, что более агрессивное ценообразование (для поддержания покупательской активности) было компенсировано улучшением закупочных условий у поставщиков, а также повышением операционной эффективности (улучшением в логистике, оптимизацией транспортных издержек). Общие, коммерческие и административные расходы (без учета амортизации) в 4 кв. снизились до 17.9% от продаж (-0,3 п.п. г./г.), что главным образом объясняется ускорением темпов роста выручки, а также программой оптимизации издержек. В результате рентабельность по скорр. EBITDA в 4 кв. 2015 г. достигла 7.6% (+0,1 п.п. г./г.) и по итогам 2015 г. -7.3% (на уровне 2014 г.).

Долговая нагрузка остается на комфортном уровне

По итогам 2015 г. Чистый долг/ЕВІТDA составил 2,45х. Весь долг ритейлера номинирован в рублях и представлен займами с фиксированной процентной ставкой. Доля краткосрочного долга составила около 30%. Эффективная процентная ставка по итогам года составила около 12,7% (+2,7 п.п. г./г.).



^{**}EBITDA за последние 12 месяцев

Ставка на лидерство и агрессивный рост

Модель X5 имеет преимущества в текущих кризисных условиях, поскольку ключевым форматом для ритейлера являются дискаунтеры Пятерочка ($^{\sim}73\%$ розничной выручки за 2015 г.). Во время телефонной конференции менеджмент X5 раскрыл операционные результаты за 2 месяца 2016 г. - рост выручки по итогам января и февраля составил 26,5% г./г. и 30,5% г./г., соответственно, а рост сопоставимых продаж (LFL) - 10,1% г./г. и 8,2% г./г., соответственно, что можно назвать сильными показателями. В 2016 г. X5 намерена органически нарастить свои торговые площади на 600 тыс. кв. м (+18% г./г.), не исключая при этом сделок М&А, а также сохранить рентабельность по EBITDA выше 7%.

Недавно X5 завершила размещение 2,5-летнего выпуска БО-5 с YTM 11,2%, который сейчас котируется на 50 б.п. выше номинала с YTM 10,96%. Такая динамика свидетельствует о наличии у участников рынка сильных ожиданий по снижению ставки RUONIA. Мы разделяем эти ожидания, считая, что RUONIA опустится в результате увеличения избыточной ликвидности у банков вследствие бюджетного дефицита, которая не может быть полностью абсорбирована ЦБ РФ за счет урезания лимитов по рублевому рефинансированию. В сегменте бумаг розничных сетей нам нравится выпуск Магнит 1РО2 с YTM 10,95% @ февраль 2018 г.

Наталья Колупаева

natalya.kolupaeva@raiffeisen.ru +7 495 221 98 52

Денис Порывай

denis.poryvay@raiffeisen.ru +7 495 221 9843

МТС: будущее в светлых тонах

МТС (ВВ+/Ва1/ВВ+) опубликовала сильные результаты за 2015 г., превзойдя показатели основных конкурентов, и предоставила оптимистичный прогноз на 2016 г., который подразумевает рост свободного денежного потока. При этом, судя по намерениям компании сохранить высокий уровень дивидендных выплат, практически весь свободный денежный поток должен пойти на выплаты акционерам. В таком случае, долговая нагрузка должна остаться на нынешнем, достаточно комфортном уровне.

Ключевые финансовые показатели МТС

| В млн руб., если не указано иное | 4 кв. 2015 | 4 кв. 2014 | изм. |
|----------------------------------|----------------|---------------|-----------|
| Выручка | 113 325 | 107 202 | +6% |
| OIBDA | 43 495 | 44 346 | -2% |
| Рентабельность по OIBDA | 38,4% | 41,4% | -3,0 п.п. |
| Чистая прибыль | 6 <i>7</i> 73 | 1 106 | +6,1x |
| Операционный поток | 44 077 | 38 940 | +13% |
| Инвестиционный поток, в т.ч. | -16 283 | -41 277 | -61% |
| Капвложения | 26 436 | 38 61 1 | -31% |
| Финансовый поток | -20 276 | 10 002 | - |
| В млн руб., если не указано иное | 31 дек. 2015 | 30 сент. 2015 | изм. |
| Совокупный долг, в т.ч. | 345 869 | 345 240 | 0% |
| Краткосрочный долг | 53 <i>7</i> 01 | 59 427 | -10% |
| Долгосрочный долг | 292 168 | 285 993 | +2% |
| Чистый долг* | 312 405 | 320 271 | -2% |
| Чистый долг/OIBDA LTM** | 1,8x | 1,8x | - |

^{*}Чистый долг рассчитан как общий долг за вычетом денежных средств и эквивалентов

Источник: отчетность компании, оценки Райффайзенбанка

Опережающий рост, стабильная долговая нагрузка Консолидированная выручка МТС в 4 кв. 2015 г. выросла на 5,7% г./г., что превзошло показатели конкурентов, однако основным драйвером роста, как и в прошлом квартале, стал сегмент розничных продаж телефонов и оборудования, за счет которого МТС пытается



^{**}OIBDA за последние 12 месяцев

устранить отставание в дистрибуции от конкурентов и который вырос почти на 50% г./г. Выручка от основного бизнеса предоставления услуг сотовой связи повысилась на 0,4% г./г., что также оказалось несколько лучше, чем у конкурентов. Рентабельность по OIBDA в 4 кв. 2015 г. снизилась на 3 п.п., однако оказалась лучше ожиданий рынка, в первую очередь, за счет выхода узбекского подразделения на положительную рентабельность ранее запланированного срока. Снижение рентабельности г./г. обусловлено ростом доли розничного сегмента и падением рентабельности украинского подразделения в результате повышения сборов за частоты, прекращением операций в Крыму и снижением доходов в восточных областях Украины.

Чистая прибыль снизилась на 17% г./г. из-за роста амортизации в результате расширения розничной сети, роста процентных расходов и единоразового списания 3,5 млрд руб. в счет обесценения гудвила в Армении.

Инвестиции без учета приобретения лицензий немного превысили годовой прогноз - 96 млрд руб. против прогноза в 92 млрд руб., однако руководство МТС отметило, что отношение капвложений к выручке составило 19,6%, впервые за достаточно значительное время оказавшись ниже 20%. Соотношение чистого долга к OIBDA не изменилось кв./кв. и осталось на уровне 1,8х, а по определению МТС, которое помимо денежных средств включает в себя кратко- и долгосрочные вложения, а также валютное хеджирование, соотношение Чистый долг/LTM OIBDA составило 1,2х.

Прогноз менеджмента подразумевает стабильную долговую нагрузку и в 2016 г.

На 2016 г. менеджмент МТС прогнозирует рост выручки не менее чем на 4% г./г. в результате продолжения расширения розничной сети и зарубежных подразделений. Динамика ОІВDA прогнозируется в диапазоне от -2% г./г. до +1% г./г., а капвложения - на уровне 85 млрд руб., что подразумевает рост свободного денежного потока. В ходе телеконференции менеджмент охарактеризовал конкуренцию на рынке дистрибуции как иррациональную, но подтвердил готовность отвечать на агрессивные действия конкурентов. При этом недавние снижения тарифов со стороны конкурентов не вызывают опасений руководства, которое называет эти снижения корректировкой до уровня самой МТС. Компания планирует 7 апреля рекомендовать дивиденды за 2015 г. и обнародовать новую дивидендную политику, и в материалах к отчетности было подтверждено намерение сохранить высокий уровень дивидендных выплат. Если предположить, что абсолютный уровень дивидендов останется на уровне прошлого года (52 млрд руб.), долговая нагрузка в терминах Чистый долг/OIBDA должна остаться на уровне 2015 г. Кроме того, менеджмент заявил о намерении погасить валютную часть краткосрочного долга, которая не должна превысить 100-200 млн долл. США. Руководство МТС также подтвердило отсутствие намерения продать башенную инфраструктуру, а комментариев по поводу антикоррупционного расследования в Узбекистане предоставлено не было.

Евробонды MOBTEL 20, 23 котируются с премией 20 б.п. к кривой Газпрома, которую мы считаем низкой. Лучшей альтернативой являются бонды AFKSRU 19, спред которых к кривой МТС выглядит расширенным (60 б.п.). Среди высококачественных бумаг интерес представляет TMENRU 20 тем инвесторам, которые не чувствительны к санкциям.

Сергей Либин sergey.libin@raiffeisen.ru +7 495 221 9838

Денис Порывай denis.poryvay@raiffeisen.ru +7 495 221 9843



Список последних обзоров по экономике и финансовым рынкам

Для перехода к последнему комментарию необходимо нажать курсором на его название

Экономические индикаторы

Макростатистика ноября: позитивных сюрпризов немного

Улучшения в промышленности пока неустойчивы

Монетарная политика ЦБ

ЦБ демонстрирует последовательность решений

Новый проект «Основных направлений денежно-кредитной политики»

Заседание по ставке в октябре: ЦБ проявил стойкость

Валютный рынок

Отток капитала продолжается, несмотря на рефинансирование компаниями внешнего долга за рубежом

Банки предпочли не брать дорогое годовое валютное РЕПО

Дилемма расходования Резервного фонда: когда ожидать снижения валютных резервов?

Рынок облигаций

Стабилизация рубля способствует спросу на госбумаги: инвесторы не теряют веру в снижение ставки

Размещение инфляционных бумаг прошло без былого ажиотажа

Инфляция

Новые недельные данные по инфляции оказались не слишком обнадеживающими

Санкции против Турции уже сказываются на ценах — аргумент против снижения ключевой ставки

Инфляция в ноябре: позитивная динамика еще недостаточно стабильна для снижения ставки

Ликвидность

Проблема ограниченности лимитов у менее крупных банков удерживает ставки МБК от снижения

Декабрьский всплеск бюджетных поступлений попрежнему реален?

ЦБ не исключает продаж валюты из резервов для абсорбирования излишков рублевых средств

Бюджет и долговая политика

При сохранении текущей цены на нефть и курса рубля бюджет может потерять порядка 2% ВВП доходов

Минфин не намерен повышать налоги как минимум до 2018 г., пойдет на сокращение расходов

Проблема финансирования дефицита: Резервный фонд или новый секвестр?

Банковский сектор

В преддверии декабрьского пика погашений произошел заметный отток валюты

Введение нового норматива LCR: последствия для рынка и банковской системы

Список покрываемых эмитентов

Для перехода к последнему кредитному комментарию по эмитенту необходимо нажать курсором на его название

Нефтегазовая отрасль

Металлургия и горнодобывающая отрасль

Башнефть Новатэк АЛРОСА Норильский Никель

 Газпром
 Роснефть
 Евраз
 Распадская

 Газпром нефть
 Транснефть
 Кокс
 Русал

 Лукойл
 Металлоинвест
 Северсталь

MMK TMK
Мечел Nordgold
НЛМК Polyus Gold

Химическая промышленность

Электроэнергетика

Телекоммуникации и медиа

ВымпелКом МТС Акрон Уралкалий

Мегафон Ростелеком ЕвроХим ФосАгро

СИБУР

Розничная торговля

 X5
 Лента
 РусГидро

 Магнит
 О'Кей
 ФСК

Транспорт Прочие

Совкомфлот АФК Система

Финансовые институты

 АИЖК
 ВТБ
 МКБ
 ТКС Банк

 Альфа-Банк
 Газпромбанк
 ФК Открытие
 ХКФ Банк

Банк Русский Стандарт КБ Восточный Экспресс Промсвязьбанк Банк Санкт-Петербург КБ Ренессанс Капитал Сбербанк



АО «Райффайзенбанк»

Адрес 119121, Смоленская-Сенная площадь, 28

Телефон (+7 495) 721 9900 Факс (+7 495) 721 9901

Аналитика

| Анастасия Байкова Денис Порывай | research@raiffeisen.ru | (+7 495) 225 9114 (+7 495) 221 9843 |
|------------------------------------|------------------------|--|
| Антон Плетенев | | (+7 495) 221 9900 доб. 5021 |
| Ирина Ализаровская | | (+7 495) 721 9900 доб. 8674 |
| Сергей Либин | | (+7 495) 221 9838 |
| Андрей Полищук | | (+7 495) 221 9849 |
| Федор Корначев | | (+7 495) 221 9851 |
| Наталья Колупаева | | (+7 495) 221 98 52 |
| Константин Юминов | | (+7 495) 221 9842 |

Продажи

| Антон Кеняйкин | sales@raitteisen.ru | (+7 495) 721 9978 | |
|-----------------------|---------------------|-------------------|--|
| Анастасия Евстигнеева | | (+7 495) 721 9971 | |
| Александр Христофоров | | (+7 495) 775 5231 | |
| Александр Зайцев | | (+7 495) 981 2857 | |
| | | | |
| Торговые операции | | | |
| | | | |
| Вадим Кононов | | (+7 495) 225 9146 | |

| Вадим Кононов | (+7 495) 225 9146 |
|-------------------|-------------------|
| Карина Клевенкова | (+7 495) 721-9983 |
| Илья Жила | (+7 495) 221 9843 |

Начальник Управления инвестиционно-банковских операций

Олег Гордиенко (+7 495) 721 2845

Выпуск облигаций

| Олег Корнилов | bonds@raiffeisen.ru | (+7 495) 721 2835 |
|--------------------|---------------------|-------------------|
| Александр Булгаков | | (+7 495) 221 9848 |
| Тимур Файзуллин | | (+7 495) 221 9856 |
| Михаил Шапедько | | (+7 495) 221 9857 |
| Елена Ганушевич | | (+7 495) 721 9937 |
| | | |

ВАЖНАЯ ИНФОРМАЦИЯ. Предлагаемый Вашему вниманию ежедневный информационно-аналитический бюллетень АО «Райффайзенбанк» (Райффайзенбанк) предназначен для клиентов Райффайзенбанка. Информация, представленная в бюллетене, получена Райффайзенбанком из открытых источников, которые рассматриваются Райффайзенбанком как надежные. Райффайзенбанк не имеет возможности провести должную проверку всей такой информации и не несет ответственности за точность, полноту и достоверность представленной информации. При принятии инвестиционных решений, инвестор не должен полагаться исключительно на мнения, изложенные в настоящем бюллетене, но должен провести собственный анализ финансового положения эмитента облигаций и всех рисков, связанных с инвестированием в ценные бумаги и другие финансовые инструменты. Райффайзенбанк не несет ответственности за последствия использования содержащихся в настоящем отчете мнений и/или информации. С более подробной информацией об ограничении ответственности Вы можете ознакомиться здесь.

